

Ideekonkurss

Korduma kippuvad küsimused (KKK)

1. Kui suur on Ideekonkursi eelarve? Kui paljud projektid rahastust saavad? Mitu vooru on tulemas?

Konkurssi rahastatakse kahe erineva meetme eelarvest, milledes on omakorda kinnitatud alameelarved tegevuste lõikes kogu 2014-2020 perioodiks. Konkursi eelarveid ei ole eraldi kinnitatud, projektide rahastamisel lähtutakse vastava alameelarve vabast jäägist.

Juhul kui käesolev voor osutub edukaks ja selle raames rahastatud projektid toovad oodatud tulemusi, kaalume täiendava vooru läbiviimist.

2. Kas üks erialaliit, ettevõtteid ühendav või esindav organisatsioon võib osaleda mitmes projektis?

Võib küll. Vastavalt konkursi tingimuste punktile 2.4 on lubatud igal organisatsioonil esitada üks idee punktis 2.1 nimetatud iga teemavaldkonna alla ehk teisisõnu üks organisatsioon võib esitada erinevad ideed:

- nii ekspordi, tootearenduse ja digitaliseerimise teemavaldkonnas:
 - väikeprojektidesse
 - suurprojektidesse
- kui ka loomemajanduse teemavaldkonnas:
 - väikeprojektidesse:
 - loomemajanduse teadlikkuse tõstmine
 - loomemajanduse teadmiste ja oskuste arendamine
 - suurprojektid alla.

Lubatud on ka mitme erineva erialaliidu või ettevõtte esindusorganisatsiooni poolt ühise idee esitamine. Sellisel juhul tuleb ideed esitades selgelt määratleda, milline organisatsioon on projekti elluviimise eest vastutav ning millise osa idee tegevustest milline osaleja ellu viia plaanib (tuleb täita Lisa 6 – Idee kaasesitaja nõusoleku ja info vorm).

3. Messide külastamine. Kas ettevõtlus- ja infotehnoloogiaministri poolt lubatud messide külastuseks mõeldud 100 000 eurot on Ideekonkursi eelarvesse sisse arvestatud?

Jah on.

4. Kas Ideekonkursi tulemusena rahastatud projektide elluviimisel tuleb hakata esitama ka kuludokumente?

Jah, tuleb küll. Kulud peavad vastama Vabariigi Valitsuse 01.09.2014 määruse nr 143 „Perioodi 2014–2020 struktuuritoetusest hüvitatavate kulude abikõlblikuks lugemise, toetuse maksmise ning finantskorrektsioonide tegemise tingimused ja kord“ (edaspidi ühendmäärus) ning meetmete tingimustele. Juhul, kui kulud ei vasta abikõlblikkuse tingimustele, ei ole võimalik neid toetusest hüvitada.

5. Miks muutub Ideekonkursil edukaks osunud organisatsioon, kes hakkab projekti ellu viima ja kes nimetatakse meetme tingimustes partneriks, riigihankekohuslaseks? Mida see kaasa toob?

Toetusmeetmete puhul oleneb riigihanke läbiviimise kohustus sellest, kas toetuse taotleja on hankekohuslane riigihangete seaduse (edaspidi RHS) mõttes. Antud juhul on aga tegemist Kultuuriministeeriumi ja Majandus- ja Kommunikatsiooniministeeriumi (ehk rakendusasutuste) poolt EASile ette kirjutatud tegevuste elluviimisega. See tähendab, et EASile on antud nende tegevuste ellu viimiseks ka toetus (ehk EAS on toetuse saaja). EAS, kui toetuse saaja ja riigihankekohuslane, otsib Ideekonkursi kaudu endale partnereid (erialaliite/organisatsioone), kes aitavad ministeeriumite poolt kirja pandud tegevusi ellu viia. Kuna EAS on ise riigihankekohuslane,

siis laieneb see kohustus ka ta partneritele. See tuleneb perioodi 2014-2020 struktuuritoetuse seaduse § 25 lõikest 2: *Partner, kes ei ole riigihangete seaduse tähenduses hankija, peab järgima riigihangete seadust, kui toetuse saaja on hankija riigihangete seaduse tähenduses, välja arvatud juhul, kui partner on valitud ja partneri tehtavate tegevuste maksumus on kujunenud toetuse saaja poolt läbiviidud riigihanke tulemusel.*

Lihthanke piirmäär on 30 000 eurot. Alla lihthanke piirmäära kehtivad üksnes riigihangete üldpõhimõtted (RHS § 3) sh konkurentsi ärakasutamine ja parima võimaliku hinna ja kvaliteedi suhte tagamine (nt tuleb võtta 3 võrdlevat pakkumust).

NB! Riigihangete seaduse üldpõhimõtteid (3 võrdlevat pakkumust) tuleb kohaldada ka juhul, kui partner soovib projekti raames isikuid kaasata töövõtulepingu alusel. Riigihangete seadus ei kohaldu üksnes töölepingutele.

6. Miks on vaja esitada hankekord?

Hankekord on vaja esitada samuti peamiselt ülaltoodud põhjustel (vt. küsimus nr 5).

Kuna partneritele hakkab kohalduma ka riigihangete seadus, siis peavad nad tegema avatud hankeid alates 30 000 eurost, kui tehingu summa on alla selle, siis tuleb järgida RHS üldpõhimõtteid ehk kasutama ära konkurentsi ja saavutama parima tulemuse (tuleb võtta 3 pakkumist). RHSis ei ole öeldud, et need üldpõhimõtted kohalduvad alates teatud summast, mistõttu on partneril (erialaliidul/organisatsioonil) otstarbekam teha kord, mis sätestab, et näiteks alla 5000 eurot ei ole nad kohustatud kolme pakkumist võtma. Kui hankekorda ei ole, siis tuleks RHSi tõlgenduse järgi võtta pakkumisi ka ühest eurost alates. Hankekorra näidisvormi saab EASi projektijuht vajadusel saata.

7. Miks on sätestatud finantsanalüüsi esitamise kohustus?

Avalike vahendite tõhusa kasutamise tagamiseks ning tegevuste liigse rahastamise vältimiseks on Euroopa Liidu fondidest kaasrahastatavate tulu teenivate tegevuste arvestamiseks kehtestatud teatud reeglid, millest üheks on puhastulu mahaarvamise reegel. Lihtsustatult on tegemist põhimõttega, kus projekti tegevustega seoses teenitav puhastulu arvatakse toetusest maha.

Seega juhul, kui projekti käigus või ka pärast projekti teenitakse projekti tegevuste abil tulu, tuleb esitada finantsanalüüs, kust nähtub, kas projekt teenib puhastulu. Näiteks juhul, kui toetuse abil töötatakse välja e-keskkond, mille kasutamise eest hakatakse võtma kasutajatelt tasu, on tegemist projekti tegevustest teenitava tuluga ja vajalik on esitada finantsanalüüs ning tõenäoliselt arvutatakse siis puhastulu saadud toetusest maha (kui toetus on juba ära kasutatud, siis tuleb see osa tagasi maksta).

Tutvuge lähemalt Rahandusministeeriumi poolt koostatud tulu teenivate projektide juhendiga:

https://www.struktuurifondid.ee/sites/default/files/juhend_tulu_teenivatele_projektidele_2014-2020_dets2c_2015.pdf

8. Miks on sätestatud omafinantseeringu kohustus ning miks peab see sisaldama kasusaajate rahalist panust?

Omafinantseeringu kohustus on enamikes toetusmeetmetes, et tagada toetuse saaja huvi ja panus projekt tõhusalt ning tulemuslikult läbi viia. Omafinantseering peab olema rahaline ning see peab olema kaetud elluviija (või idee kaasesitaja) omavahenditest (st omafinantseeringu tasumiseks ei saa kasutada teisi toetuseid). Kasusaajate rahaline panustamine peegeldab nende huvi projektis osaleda. Kasusaajate rahalise panuse tõendamiseks tuleb koos aruandega esitada kas pangakonto väljavõtte või arhiveerimistunnusega maksekorraldus.

9. Miks tehakse vahet väike- ja suurprojektidel? Nt miks ekspordi, tootearenduse ja digitaliseerimise teemavaldkonna suurprojekti all ei või korraldada seminare ja konverentse, külastada messe või kasutada mentorit?

Ekspordi, tootearenduse ja digitaliseerimise teemavaldkonna väike- ja suurprojektidel on lubatud erinevad tegevused, kuna neil on erinevad eesmärgid. Väikeprojektide all näeme eelkõige tegevusi nagu uuringud, kaardistused, messide külastamine jms, mille tulemused on kergemini saavutatavad, samuti on projektiperiood lühem – kuni 18 kuud.

Suurprojektide alla ootame aga väga konkreetse eesmärgi ja suunitlusega projekte, kus arendustegevused on mahukamad, eelarve suurem ja ka projekti kestvus tulemuste saavutamiseks pikem.

10. Kas kõik loetletud tulemused peavad olema korraga saavutatud ekspordi, tootearenduse ja digitaliseerimise teemavaldkonna suurprojekti puhul?

Ei pea, see on nimekiri tulemustest, kust idee esitaja sõltuvalt projekti teemast (kas siis eksport, tootearendus või digitaliseerimine) valib loetelust vähemalt 2 projekti lõppedes saavutatavat tulemust.

11. Kas projekti tegevustesse võivad olla kaasatud ka suurettevõtted?

Siiski mitte. Konkursi tulemusena elluviidavate tegevuste kasusaajad saavad olla Eestis registreeritud väikese ja keskmise suurusega ettevõtted (VKEd), kes kuuluvad elluviidavate tegevuste sihtgruppi ja kes osalevad tegevustes. See nõue tuleneb mõlema meetme (Ettevõtlikkuse kasvatamise, ettevõtluse kasvu soodustamise ja ettevõtluskeskkonna arendamise meetme ja Loomemajanduse arendamise meetme) tingimustest. Minimaalne projekti tegevustes osalevate VKEde arv on 10. Kui see tingimus on täidetud, siis võib kaasata ka mõne suurettevõtte.

12. Miks on Ideekonkursi tingimustes tulemuste mõõdikuna ära toodud liikmete arvu kasv?

Erialaliidud pakuvad ettevõtjatele spetsiifiliste sektorite eripärasid ja vajadusi arvestavat tuge. Me leiame, et liikmelisuse suurenemine annab võimaluse erialaliidul näidata ennast tugeva sektori esindusorganisatsioonina, kuhu kuulumist peetakse väärtuslikuks. Suurem hulk liikmeid annab liidule suurema mõju ja jätkusuutlikkuse tegutseda.

13. Miks ei ole abikõlblikud erinevate rahvusvaheliste võrgustike töös osalemine, sh liikmemaksud?

Ideekonkursiga fokuseeritakse toetuse just nendele tegevustele, mis vajavad enim tähelepanu ja võimendamist. Loomulikult on vajalik ja oluline ka rahvusvahelises võrgustike töös osalemine, kuid seda saab teha ka nt läbi erinevate rahvusvaheliste projektide.

14. Kelle oma on uus loodav toote, teenuse või lahenduse prototüüp, kui projekti elluviija on erialaliit mitte konkreetne ettevõtte ja kuidas ühe prototüübi loomisel saavutada ettevõtete kasusaajate arv 10?

Uue loodava toote/teenuse/lahenduse prototüüp/mudeli omanikuks peab saama erialaliit ise. Uus arendatav lahendus peab olema laiemale sihtrühmale ettevõtetele kasutatav, looma neile täiendavaid võimalusi ja väärtusi. See peaks olema piisavalt atraktiivne, et ettevõtted oleksid huvitatud nii selle väljatöötamisest kui ka hiljem kasutamisest. Näiteks: E-eksporti toetav infoportaal, kus e-kauplejad saavad välisurgudele sisenemise kohta asjakohast infot ja kontakte ning selle väljatöötamise on kaasatud 10 VKEd.

15. Loomemajanduse tugistruktuurid, keda on loomemajanduse arendamise meetmest toetatud ja kelle projektid kestavad on Ideekonkursil välistatud, samas klastrite arendamise meetmest toetatud klasterid on oodatud. Miks?

Loomemajanduse tugistruktuurid, kelle projektid veel kestavad, on välistatud loomemajanduse teemavaldkonnas ideede esitajatena vältimaks eesmärkide ja tegevuste dubleerimist.

Küll aga saavad loomemajanduse tugistruktuurid esitada ideid ekspordi, tootearenduse või digitaliseerimise teemavaldkonna alla.



Klastrid on ideede esitajatena oodatud, kuna Ideekonkursi eesmärk erineb klatri arendamise meetmest. Klatri arendamise meetmes on toetuse andmise eesmärk tõsta klatri partnerite rahvusvahelist konkurentsivõimet läbi ühiste turundus- ja arendustegevuste edendamise nutika spetsialiseerumise kasualades. Ideekonkurss lähtub aga Ettevõtlikkuse kasvatamise, ettevõtluse kasvu soodustamise ja ettevõtluskeskkonna arendamise meetme eesmärgist, milleks on tõsta ettevõtjate ambitsioonikust, loovust, üldist ettevõtlikkust, sealhulgas toetada tegutsevate ettevõtjate majandustulemuste kasvu.