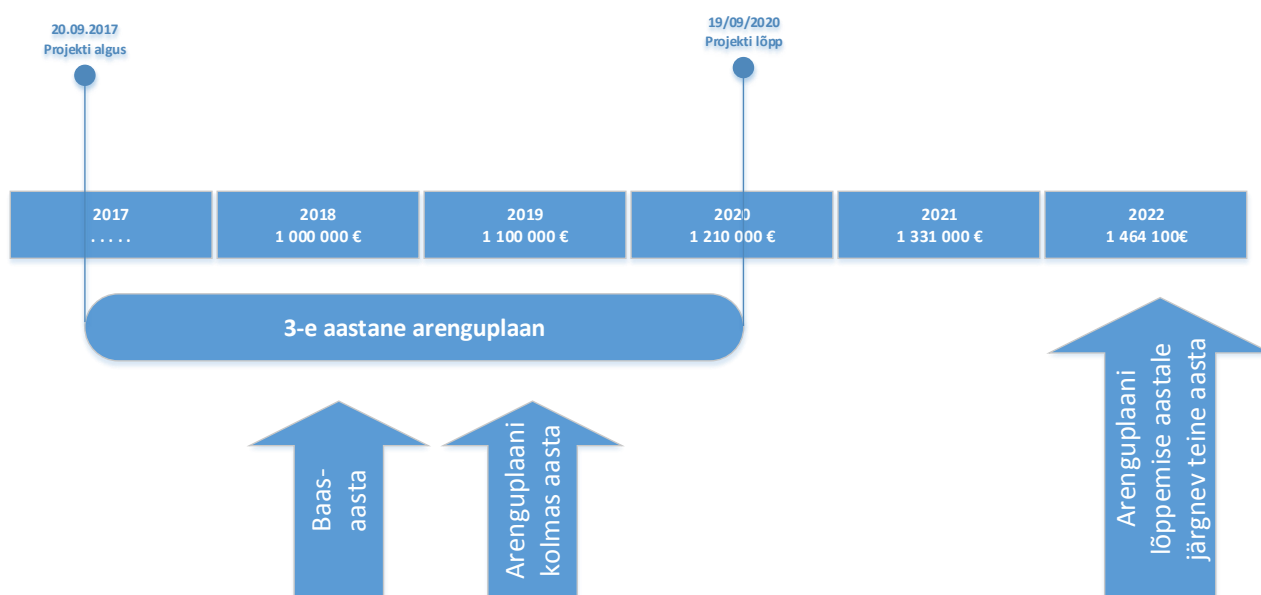


## Ettevõtte ambitsiooni hindamine eeldiagnostika etapis.

Määruse sõnastus eesmärkide osas on järgmine:

- (5) Toetuse andmise ja ettevõtja arenguplaani elluviimise tulemusena kasvab arenguplaani kolmandast aastast alates kuni kaks majandusaastat peale arenguplaani lõppemist:
- 1) ettevõtja müügitulu aastas keskmiselt 10% võrra või rohkem, kui vastava sektori müügitulu;
  - 2) ettevõtja lisandväärtus töötaja kohta aastas keskmiselt 10% võrra või rohkem, kui vastava sektori keskmine lisandväärtus töötaja kohta.



Keskmise aastakasvu mõõtmisel lähevad arvesse aastad alates arenguplaani kolmandast aastast kuni arenguplaani lõppemise aastale järgneva teise aastani kaasa arvatult.

Ettevõtte müügitulu ja lisandväärtuse kasvu arvutatakse liitkasvu arvutusmetoodikaga.

Võrreldakse alustamisele järgneva majandusaasta (baasaasta) tulemusi arenguplaani lõppemise aastale järgneva teise aasta tulemustega. Keskmise kasvu aasta kohta peab ületama 10% võrra sama sektori vastava näitaja kasvu.

$$Z = \left( (\text{arenguplaaniga kaetud aastate arv}) \sqrt{\frac{Y}{X}} - 1 \right) \times 100$$

„Arenguplaani kestus aastates“ = lõppemise aasta – alustamise aasta + 1

X – müügitulu (või lisandväärtus töötaja kohta) arenguplaani alustamise aastale järgneval aastal (baasaasta).

Y – müügitulu (või lisandväärtus töötaja kohta) arenguplaani lõppemise aastale ülejäreneval aastal ehk kaks aastat peale arenguplaani lõppemist (mõõtmisaasta).

Z – aasta keskmine kasv (%).

### Näidisarvutus

- projekti kestus on 3 aastat (algus 2017 sügis ja lõpp 2020 sügis)
- baasaasta (2018) käive on 1 000 000 € ja igal aastal kasvab käive 10%
- sellisel juhul arenguplaani lõppemise aastale järgneval teisel aastal on käive 1 464 100 €

Pannes numbrid valemisse saame liitkasvuks tõesti 10% aastas

$$Z = \left( \sqrt[4]{\frac{1\,464\,100}{1\,000\,000}} - 1 \right) \times 100 = 10\%$$